**Paulo Pedro**

**Resumo**

* Auto motivado, **obcecado com o sucesso do cliente**, empreendedor, fortes competências em vendas de campo e excelentes relações interpessoais. Executivo sênior com mais de 10 anos de experiência em **Vendas Consultiva de Soluções, Desenvolvimento de Negócios e Liderança de Vendas** com soluções suportadas por **tecnologias disruptivas** para **clientes estratégicos** em São Paulo, Rio de Janeiro e Brasília, segmentados nas indústrias de **bancos, seguradoras, varejo, telecom e bens de consumo**. Experiência no desenvolvimento e liderança de **equipes de venda *Hybrid Cloud* de alto desempenho focadas em resultados** de curto e longo prazos. Experiência no desenvolvimento e liderança de **equipes de oferta de produtos *Hybrid Cloud*** para acelerar a adoção da plataforma pelo ecossistema por meio de Integradores de Sistemas Globais (GMSI), Parceiros de Negócios e ISVs.
* Experiência em Liderança de Vendas: Forte atuação na **construção e manutenção de relacionamentos com *C-level LOBs* (Negócios) e TI**, influenciando o direcionamento estratégico de longo prazo, e atuando como um assessor confiável com expertise em liderança e gestão estratégica de territórios, incluindo planejamento de contas, geração de oportunidades e evolução do *pipeline*, relacionamento e comunicação com clientes, e estratégia de *go-to-market*. Experiência com propostas e negociações complexas, retorno de investimentos (ROI), estratégias de parcerias e ofertas de produtos *Cloud*.
* **Colaborativo em um ambiente multifuncional** e experiente na atuação com especialistas técnicos, experts da indústria, especialistas em marketing e parceiros de negócios para **otimizar resultados e desenvolver oportunidades para crescimento de negócios em novos clientes e na base de clientes existente**. Experiente na exploração e compreensão de requisitos de negócios complexos, apresentando soluções inovadoras em Cloud e negociando "valor único" na frente do cliente, sempre focado em ser essencial para os clientes e ajudando-os em sua **jornada de transformação digital**.
* Experiência no desenvolvimento e liderança de equipes criativas e de alto desempenho para formular, desenvolver, implementar e transformar **ideias exponenciais em negócios reais**. Treinado na **exploração e compreensão de necessidades de negócios** e prototipagem e testes por meio de MVPs para explorar “valor único” por meio do processo de feedback construir-medir-aprender.
* **Importante conhecimento de negócios e diferentes indústrias com especialização em bancos e seguradoras**. Profundo entendimento dos principais recursos e das estratégias das plataformas *Cloud*. Participação em todos *Cloud Summits* Brazil 2018: AWS, Google, Microsoft e Oracle. Atualmente inscrito no programa presencial de imersão em **Ciência de Dados** e ***Machine Learning***. Aptidão técnica em plataformas *Cloud* e AI (IaaS, PaaS e SaaS), IoT, *Analytics*, DevOps, *Mobile*, *Blockchain*, Sistemas Integrados e *Middleware Software* (SOA/Integração, BPM/Transformação de Processos, Gerenciamento de Serviços de TI, API *Management*, Servidores de Aplicação e Vídeo).
* MBA em Negócios e especialização em **liderança exponencial**, **novos modelos de negócios** e **tecnologias disruptivas**. Conclusão de dois programas internacionais de imersão em Inovação Digital em 2018: **Singularity University *Innovation Program 2018***: programa prático de imersão que prepara líderes para que possam desenvolver um plano de inovação de transformação digital para o seu negócio, explorando os mais recentes modelos de liderança, estruturas organizacionais, novos modelos de negócio e tecnologias. **Stanford University *Ignite Program 2018***: programa de imersão que fornece os fundamentos de negócio e a experiência prática necessária para formular, desenvolver, comercializar e transformar ideias exponenciais em empreendimentos reais. A apresentação final foi realizada para um painel de *venture capitalists*, investidores anjos, especialistas do setor e empresários experientes.
* Fundador da SOFIA Plataforma, uma das seis finalistas brasileiras e melhores *startups* em educação em 2018 (*Ed Techs*) no programa ***Singularity University Global Impact Challenge Brazil 2018***:

<https://revistapegn.globo.com/Startups/noticia/2018/06/medroom-e-sofia-vencem-etapa-paulista-do-singularityu-brazil-global-impact-challenge-2018.html>

* Como membro da Singularity University Chapter São Paulo, é participante ativo e entusiasta de comunidades brasileiras de *StartUps* com treinamentos técnicos e de negócios.
* **Proficiência profissional** em **inglês**, **espanhol** e **português**.